E-COMMERCE COMO ESTRATÉGIA DE EXPANSÃO

MENTORAS



linkedin.com/in/adria na-rodrigues-750b61

ADRIANA RODRIGUES SILVA

Graduada em Relações Internacionais pela Universidade de Brasília e Master in Global Management pela Thunderbird -USA.

Atuou no setor público e privado durante 30 anos nas áreas internacionais e de comércio exterior em organizações como Banco Real (Brasil e EUA), Sadia S.A.(Brasil e Argentina) e ApexBrasil. Diretora de Relações Institucionais e Governamentais da Rede Mulher Empreendedora e fundadora da Ananda Consultoria e Desenvolvimento.

Experiência como professora universitária e palestrante nos temas de comércio exterior, negócios internacionais, gênero e desenvolvimento sustentável.

Mãe do Bruno e do Thomás e pós-graduanda em Psicologia. Mineira, mas brasiliense de coração e cidadã do mundo!



https://www.linkedin.com/in/anapiosss/

ANA PIO

Especialista em eCommerce há 18 anos atuando em operações B2C, B2B e D2C em varejo e indústrias multinacionais.

Professora de eCommerce e Marketing Digital na ESPM e Comschool, mentora de carreiras e Embaixadora Oficial do projeto Mulheres no Ecommerce há 5 anos consecutivos.

Atualmente atua como Executiva de CX e Business Advisor da SAP e é Ganhadora do Prêmio Ecommerce Brasil como Profissional do Ano 2021 na categoria Tecnologia e Inovação, sendo a primeira mulher a conquistar esse prêmio.













E-COMMERCE COMO ESTRATÉGIA DE EXPANSÃO



linkedin.com/in/acaro Imoreno

CAROL MORENO

É Business Development na Adobe. Fundadora do Mulheres no E-commerce, que empodera mais de 50 mil executivas de mercado, no Brasil.

Premiada no E-commerce Brasil 2019 na categoria MVP. Finalista do prêmio Abradi de 2019 na categoria negócio, premiada por dois anos consecutivos como uma das principais executivas em negócios no ecossistema de e-commerce, concorrendo com mais de 250 profissionais. São 8 anos de mercado focado em negócios. Formada em administração. Ajuda diariamente marcas a digitalizarem e desenvolverem seu crescimento através das soluções Adobe.



linkedin.com/in/caroli naa1

CAROLINA SOARES

Sou uma profissional apaixonada por pessoas, tecnologia, processos e na união desses três pilares.

Ao longo desses mais de 20 anos de carreira tive a oportunidade de participar de grandes implantações de empresas incríveis, construir redes de parcerias, equipes e desenvolver processos e pessoas para as mais diversas áreas do mercado de Digital.

Tive o prazer de participar de grandes projetos inovadores, e trabalhar com as mentes mais brilhantes do mercado de e-commerce no Brasil. A união da tecnologia com o processo de vendas é minha grande motivação. Focada em tirar ideias do papel e fazer com que os times envolvidos evoluam de maneira construtiva e colaborativa, fazendo com que a execução dos projetos esteja alinhada com a experiência do cliente que queremos proporcionar e sempre direcionadas pelos indicadores.

Sou mãe atípica. Tenho 3 filhos incríveis e amo vê-los se desenvolver.











E-COMMERCE COMO ESTRATÉGIA DE EXPANSÃO



linkedin.com/in/lucia na-leal-8a0512b1

LUCIANA MAZZUTTI

Sócia e co-fundadora da Sirius Escaneamento Intraoral Ltda. (antiga Cadent Escaneamento Intraoral Ltda.) empresa de serviço para odontologia.

Sócia e administradora na LML Logística, empresa de consultoria e desenvolvimento de projetos. Sólida experiência em logística internacional e comércio exterior, atuando há mais de 18 anos neste mercado.

Experiência na qualificação e desenvolvimento de pequenas e médias empresas com foco na exportação; sensibilizando-as para o mercado internacional, participando ativamente de ações com entidades apoiadoras.

Participação em feiras e eventos voltados ao desenvolvimento da exportação de pequenas e médias empresas.

Professora de graduação, pós-graduação e de ensino à distância (EAD) em universidades de Curitiba e São Paulo.



linkedin.com/in/mon nike

MONNIKE GARCIA

Formada em Administração de Empresas com Ênfase em Comércio Exterior na UNA em BH/MG e MBA em gestão empresarial pela FGV. Monnike atua como empresária e CEO da Labcomex, é fundadora da rede Mulheres no Comex, cocriadora do EMEX (encontro Nacional de Mulheres no Comercio Exterior) e consultora de Igualdade de Gênero e Inclusão Social em projetos financiados pela embaixada do Reino Unido no Brasil.

Trabalhou no grupo Fiat na área de comércio exterior, foi técnica extensionista do PEIEX, da Apex e participa de grupos de trabalhos para aprimoramento do ambiente de Comércio Exterior.

Possui experiência em importação, projetos estratégicos e inclusivos, liderança feminina e capacitações e mentorias para pequenas empresas e organizações rurais, em especial lideradas por mulheres.











E-COMMERCE COMO ESTRATÉGIA DE EXPANSÃO



linkedin.com/in/solan ge-silva-pereira

SOLANGE PEREIRA

Fundadora da empresa AVVES, Consultora em Comércio Exterior, Gestão de Conhecimento e Qualidade, mentora no desenvolvimento de líderes, em transição de carreira e gestão de negócios. Palestrante. Coordenadora do núcleo de Comércio Exterior do CMEC/ACSP, Conselheira do Hub Mulheres no Comex, associada à SBGC.

Formada em Administração com ênfase em Comércio Exterior, com especialização em Gestão Empresarial e Gestão do Conhecimento e Qualidade, Especialista em Terceiro Setor. Auditora Independente, com experiência no prêmio de qualidade e auditorias particulares.

Com 26 anos de experiência na iniciativa privada em multinacionais de grande porte, com alta liderança, gerenciando equipes e operações internacionais, na compra e venda no mercado externo, atuando com negociações internacionais e contratações de serviços e soluções voltadas ao Comércio Exterior, estudo e parecer técnico, gestão de projetos e equipes multidisciplinares.

Experiência em projeto de desenvolvimento de sistemas com vários stackeholders para gestão de negócios com integração de sistemas externos. Participante atuante do projeto que resultou ao Programa Portal Único. Experiência com negócios comunitários, negócios biodiversidade. Líder na íniciativa privada no grupo diversidade 50+. Mentora nos programas IVG, Aceleradoras (MDB), Alumna. Co-autora do livro "Quais de mim você procura?".

THAIZA FABLICIO

Apaixonada por e-Commerce e com 10 anos de experiência no mercado digital, Thaiza Fablicio é hoje Co-fundadora do Mulheres no E-Commerce e atua como líder de uma equipe de campanhas digitais na Samsung Latam.

Nesses anos de experiência, esteve próxima em negócios comerciais para e-Commerce, marketplace, pagamentos e segurança, e operação de e-Commerce. Acredita que a democratização do digital incluirá inúmeros modelos de empresas e negócios. E hoje ajuda centenas de mulheres a terem acesso ao digital em níveis internacionais!



linkedin.com/in/thaiz a-fablicio-oficialb6b2a223











E-COMMERCE COMO ESTRATÉGIA DE EXPANSÃO



linkedin.com/in/virgin iahaaq

VIRGINIA HAAG

Profissional com 25 anos de experiência em negócios globais, tendo trabalhado com: planejamento e definição de estratégias para diferentes setores e empresas de médio e grande porte; desenvolvimento e prospecção de oportunidades em mercados da América Latina, EUA, Europa, África e Ásia; negociação de contratos internacionais e alianças estratégicas; equipes multiculturais em projetos globais; treinamento e formação de líderes globais; desenvolvimento de metodologias de internacionalização para Banco Santander, CNI, APEX.

Graduação e Mestrado em Economia pela UFRGS. Estudante em doutorado de Inovação. Cursos de especialização em internacionalização, marketing internacional e alianças estratégicas em: Universidade de Michigan-EUA, INSEAD-França, CBI – Centro de Promoção de Importações localizado na Holanda. Facilitadora de cursos de internacionalização em diversas empresas globais. Certificada pela Aperian Global para condução de seus treinamentos. Estudante do Doutorado de Inovação na Unicamp. Conferencista Internacional em Internacionalização e Governança. Professora do MBA do IEL.

Autora de Livros sobre Internacionalização de Empresas. Membra da Alliance Experts - rede de consultores internacionais. Sócia-diretora da Global Compass. Única brasileira certificada em abordagens para mudança pelo Instituto Minds at Work. Especialização em neurociência e psicologia cognitiva.













E-COMMERCE COMO ESTRATÉGIA DE EXPANSÃO



https://www.linkedin.com/in/viviannevilela/

Vivianne Vilela

Há 11 anos é Diretora de Conteúdo, do E-Commerce Brasil, que é o maior projeto de educação que fomenta o desenvolvimento do e-commerce, do Brasil. Ao longo destes anos se especializou na adequação de conteúdo para eventos de grande porte, com foco na educação para executivos sêniors.

Em paralelo desenvolveu habilidades de comunicação para fazer palestras, apresentar eventos para grandes audiências técnicas além de mediar painéis nas mais diversas áreas de conhecimento que envolvem uma operação online e a fazer palestras customizadas para cada setor da economia que esteja planejando uma operação de e-commerce.

É graduada em Secretariado Executivo pelo Unicentro Newton Paiva, de Belo Horizonte, com diversos cursos de especialização em: marketing digital, gestão de pequenos negócios e gestão de projetos pela FGV. MBA em Gestão de E-Commerce, pela Escola Superior de E-Commerce.

Antes de trabalhar no E-Commerce Brasil, passou mais de 7 anos trabalhando, em projetos nacionais, para promover a inclusão, transformação e expansão, no uso da tecnologia, pelos pequenos negócios, no Brasil, pelo Sebrae Nacional, em Brasília.

É sertanista, mineira, candanga de coração, apaixonada por gente que gosta de gente e sabe respeitar a diversidade. Do ler, do aprender, do ser, do fazer, do viajar e é dona de si.









