



**Rede Nacional de Garantias**



/redenacionaldegarantias

Acesse, curta e compartilhe

## Facilitando o Acesso ao Crédito com as Sociedades Garantidoras

**Augusto Sperotto**

Vice-presidente da Garantioeste - PR

4º Seminário  
Pense nas  
Pequenas  
Primeiro



**SEBRAE**

**“ CRÉDITO É IGUAL OXIGÊNIO QUE  
RESPIRAMOS, NÓS NÃO VEMOS QUE ELE  
EXISTE, MAS SE ELE FALTAR NÓS  
MORREMOS.”**

# O que é o Sistema de Garantias?

**1** Sistema Mutualista

**2** Facilita o acesso ao crédito

**3** Auxilia na redução da mortalidade das MPE's

**4**

Balizador de taxas de juros e tarifas bancárias

**5**

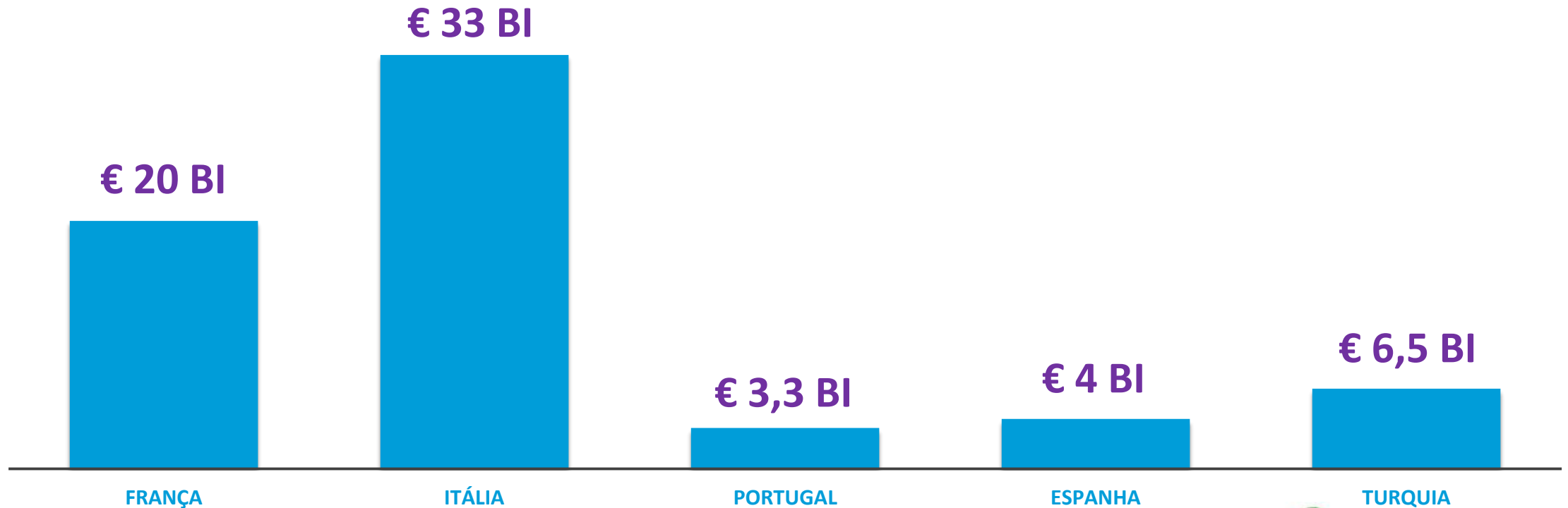
Fomentador da economia local

**6**

Qualifica as operações para as Inst. Financeiras parceiras

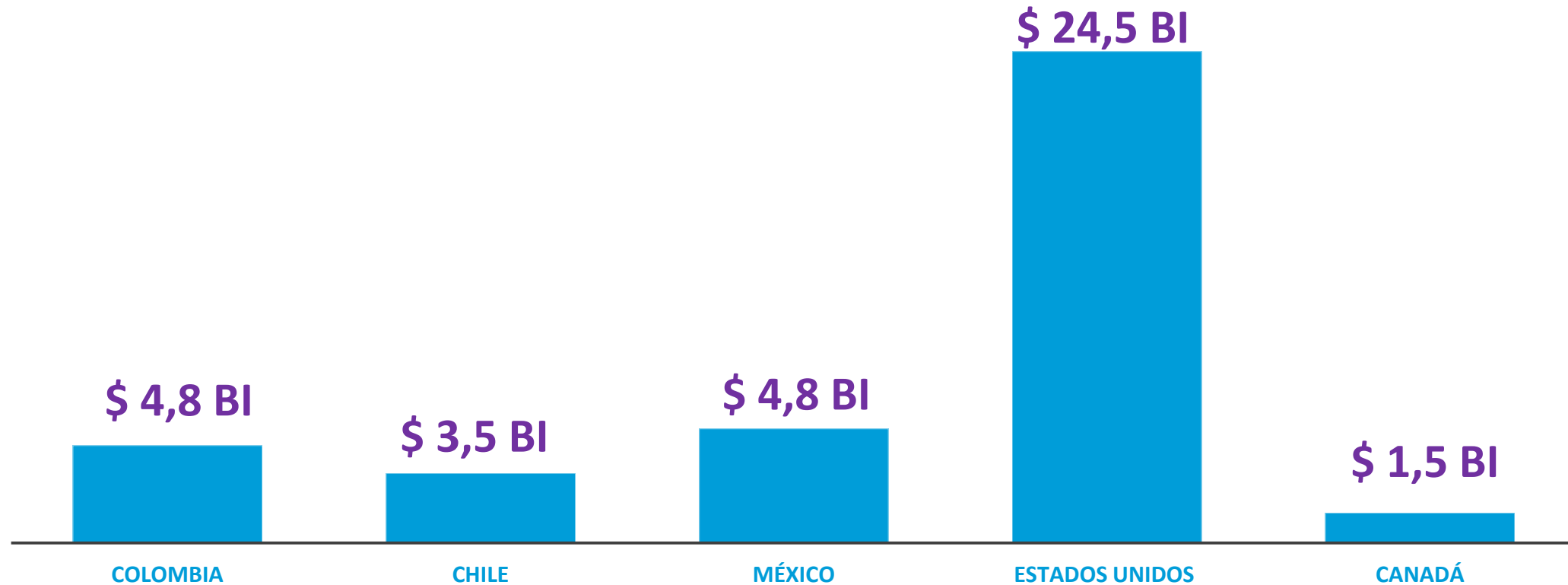
# Na Europa, € 84,5 bilhões em Garantia

Carteira Garantida em 30/06/17



# Nas Américas US\$ 40 bilhões em Garantia

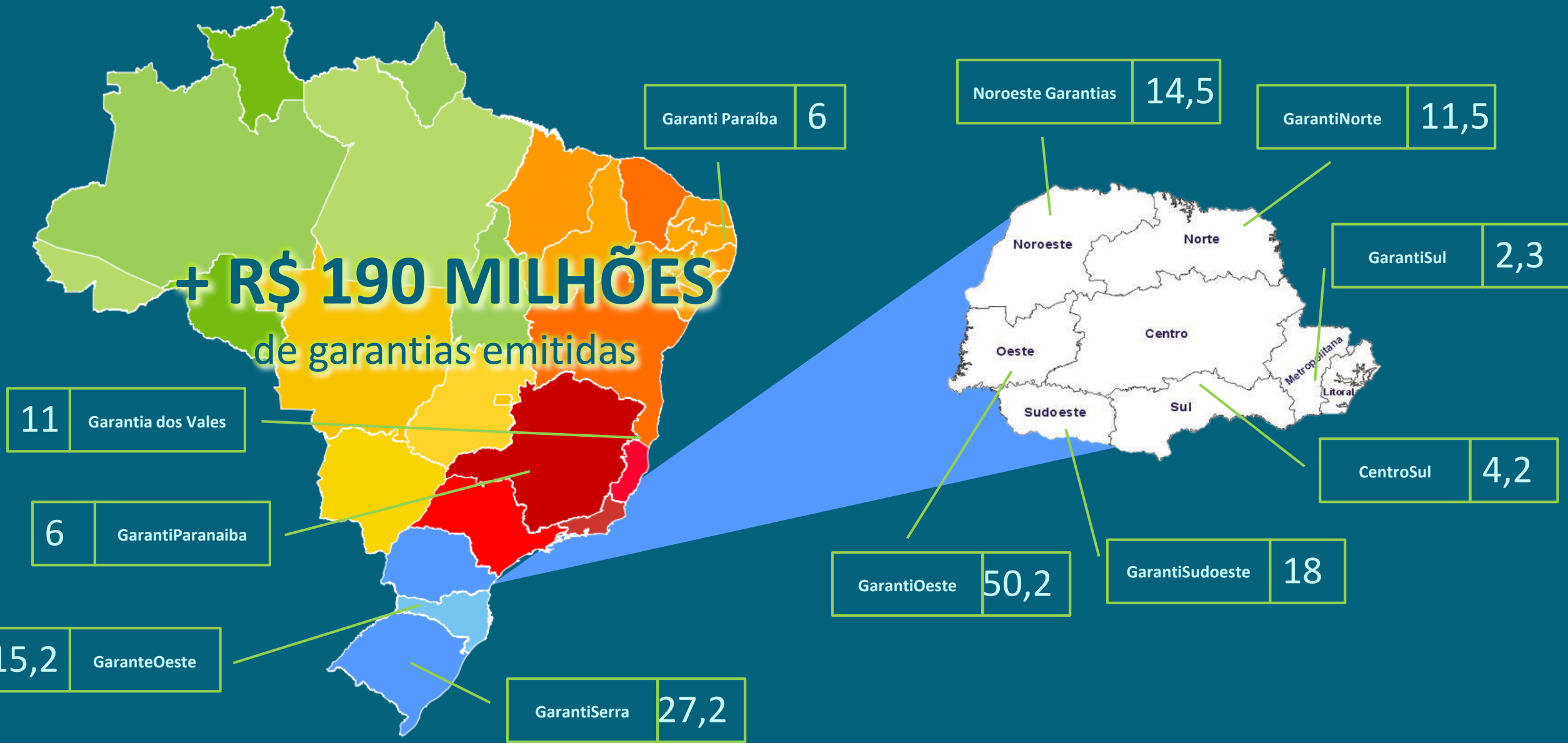
Carteira Garantida US\$ bilhões



# Como está o Sistema de Garantidoras no Brasil

R\$ milhões até 09/05/17

**+ R\$ 190 MILHÕES**  
de garantias emitidas



# Histórico do Projeto

O apoio do Sebrae para constituir um sistema de garantia tem as seguintes finalidades:



Viabilizar o acesso ao crédito às MPE's



Tornar as MPE's mais competitivas



Promover e fortalecer o desenvolvimento regional



Envolver as entidades representativas locais

# Nossos Números – Fundo de Risco

**1** Aporte do **Sebrae** ao Fundo de Risco  
no valor de **R\$ 39,8 milhões**



**2** Aporte de **outros parceiros** ao FRL  
no valor de **R\$ 3,8 milhões**

**3** Cartas Honradas **R\$ 9,0 milhões**



**4** Garantias Recuperadas **R\$ 835 mil**

Fundo de Risco Total de  
**R\$ 43,7 milhões**

Inadimplência total de  
**R\$ 8,2 milhões;**  
ou seja **3,88%**



# Nossos Números - Operações

**1** Operações de Crédito liberadas no valor de **R\$ 273,3 milhões**

**2** Garantias emitidas no valor de **R\$ 190,4 milhões**

**3** Garantias Vivas de **R\$ 145,4 milhões**

**4** Saldo Disponível de **R\$ 60,6 milhões**



# Vantagens ao Associado Tomador

| INST. FINANCEIRAS      | Vlr. Crédito<br>De 04 a 09/16 | Tx. média de juros                  | Custo Total  |
|------------------------|-------------------------------|-------------------------------------|--|
| SICOOB MERIDIONAL      | R\$ 10 milhões                | Sem Garantia da<br>SGC = 2,54% a.m. | <b>R\$ 5,8 milhões<br/>(juros)</b>   |
| SICOOB CREDICAPITAL    |                               |                                     |  |
| SICOOB TRÊS FRONTEIRAS |                               |                                     |  |
| SICOOB MÉDIO OESTE     |                               |                                     |  |
| SICOOB MARECHAL        | R\$ 10 milhões                | Com Garantia da<br>SGC = 1,84% a.m. | R\$ 3,8 milhões (juros)<br>+ R\$ 477 mil (tx. de<br>concessão) =<br><b>R\$ 4,3 milhões</b> |
| SICREDI PROGRESSO      |                               |                                     |  |
| SICREDI VANGUARDA      |                               |                                     |  |
| SICREDI NOSSA TERRA    |                               |                                     |  |
| SICREDI ALIANÇA        |                               |                                     |  |

**Economia de R\$ 1,5 milhões** para as MPE's da região

# Vantagem ao Setor Financeiro

## SICOOB UNICOOB PARANÁ

Simulação de provisionamento realizado em 12/04/2016

| Valor             | Saldo Operações Vencidas acima de 90 dias | Saldo Devedor Carteira Público Alvo | INAD 90 | Provisão Atual |
|-------------------|---|-------------------------------------|---------|----------------|
| <b>120.000,00</b> | 19.081.808,36                             | 240.982.657,98                      | 7,92%   | 21.795.981,53  |
| <b>200.000,00</b> | 23.313.455,91                             | 298.764.102,58                      | 7,80%   | 26.172.388,15  |

| Valor             | Saldo Operações Vencidas acima de 90 dias | Saldo Devedor Carteira Público Alvo | INAD 90 com 100% de SGC | Provisão c/ SGC (garantia 80%) |
|-------------------|---|-------------------------------------|-------------------------|--------------------------------|
| <b>120.000,00</b> | 19.081.808,36                             | 240.982.657,98                      | 1,58%                   | 10.724.025,37                  |
| <b>200.000,00</b> | 23.313.455,91                             | 298.764.102,58                      | 1,56%                   | 13.066.170,78                  |

# Vantagem ao Setor Financeiro

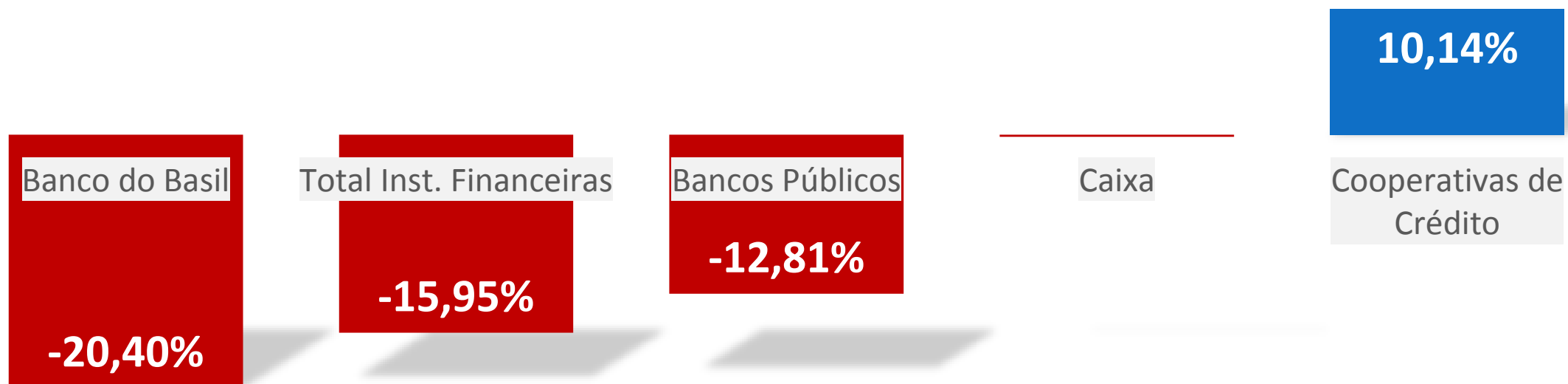
## DIFERENÇA DE PROVISIONAMENTO

| VALOR      | Provisão Atual | Provisão c/ SGC<br>(garantia 80%) | % de redução<br>da provisão | REDUÇÃO DA<br>PROVISÃO |
|------------|----------------|-----------------------------------|-----------------------------|------------------------|
| 120.000,00 | 21.795.981,53  | 10.724.025,37                     | 50,80%                      | 11.071.956,16          |
| 200.000,00 | 26.172.388,15  | 13.066.170,78                     | 50,08%                      | 13.106.217,37          |

Analizando as operações liberadas **níveis b e c** sempre considerando o **melhor cenário**, que não é garantia de melhora de um nível como considerado, pois depende da pontuação resultante da avaliação.

# Variação do Crédito para MPE

Entre dez/15 a dez/16



Fonte: IF.Data - BCB

**“ AS SOCIEDADES DE GARANTIA DE  
CRÉDITO PODEM SER UMA SOLUÇÃO  
PARA MUDAR ESSE CENÁRIO.”**

# Dever de Casa

## Normatização e nosso alinhamento a nível nacional

1. Criação de SGC de segundo piso;
2. Manual e política de crédito único; (*observando as características e vocação de cada região*).
3. Sistema contábil único;
4. Transparência de seus números, atos constitutivos e normativas respeitando a grade do sigilo.
5. Aumentar o nível de garantia em projetos de inovação, os ambientalmente corretos e sustentáveis e socialmente justos (cidades de IDH baixo), com taxas, tarifas e prazos preferenciais;

# Marco Regulatório

## Ao Governo

1. Reconhecimento do poder público a nível nacional, no que rege a lei complementar 123;
2. Envolvimento dos governos (nas três esferas), participando com aporte nos fundos de riscos nas SGCs de 1º e 2º piso.
3. Normatizar as SGCs no sistema financeiro e proporcionar segurança aos agentes financeiros, que acreditem na ideia, além de usá-la na redução do grau de provisionamento e liquidez interna, como uma operação segura, em contra partida sejam contemplados aos tomadores do dinheiro, taxas e tarifas menores. (fazer o bem)



# VANTAGEM COMPETITIVA

---

**O tomador do crédito (MPEs) que negocia as taxas de juros e tarifas.**

# OBRIGADO!!!

**Augusto Sperotto**

Vice-presidente da Garantioeste – PR

Email: [augusto.sperotto@fiasul.com.br](mailto:augusto.sperotto@fiasul.com.br)



**SEBRAE**